



Itai Green

FUTURIST/IN

Große Unternehmen wissen, dass sie schneller innovativ sein müssen, als es ihre eigenen Forschungs- und Entwicklungszyklen zulassen. Sie verfügen über Budgets, Scouting-Teams und Pilotprogramme, doch die meisten Kooperationen mit Start-ups kommen zum Stillstand, bevor die Technologie überhaupt Umsatz generiert. Die schwierige Frage ist nicht, wo man Innovationen findet, sondern wie man die interne Struktur aufbaut, die es einem Unternehmen ermöglicht, diese tatsächlich zu integrieren.

Itai Green ist der Gründer von Innovate Israel und unterstützt globale Unternehmen dabei, die Zusammenarbeit mit Start-ups in kommerzielle Erfolge umzuwandeln, anstatt dass es zu einer „Pilot-Müdigkeit“ kommt.

Itai Green's 2026 Biographie

Warum Unternehmen mit Itai Green zusammenarbeiten

- Er leitet das Playbook des Betreibers für offene Innovation, das auf Programmen basiert, die für namhafte multinationale Unternehmen wie Toyota, Teva Pharmaceuticals, Maccabi Healthcare und Electra durchgeführt wurden.
- Er verfügt über Zugang zu zwei der größten vertikalen Startup-Communities Israels, ITTS (rund 350 Traveltech-Gründer) und IITS für Insurtech, was Unternehmenskunden einen direkten Zugang zu aktuellen Deal-Flows ermöglicht.
- Sein in Kürze bei Business Expert Press erscheinendes Buch „Innovation or Elimination“ systematisiert ein zwei Jahrzehnte lang erprobtes Rahmenwerk für die Zusammenarbeit zwischen Unternehmen und Start-ups, sodass die Keynote auf einer veröffentlichten These basiert und nicht auf einer Präsentation.
- Er hat hochrangige Wirtschaftsvertreter auf wiederkehrenden Economist-Gipfeln, bei der UNWTO und auf dem CEO-Forum der Amcham Brazil informiert, was bedeutet, dass er sich an Entscheidungsträger auf Vorstandsebene richtet und nicht an Technologie-Enthusiasten.
- Bevor er die Beratungsfirma gründete, war er bei der Amadeus IT Group im Bereich Unternehmensinnovation tätig, sodass er über die internen Abläufe von Innovationsprogrammen aus der Perspektive des Auftraggebers spricht.

Wichtige Stationen

- Gründer und CEO, Innovate Israel (seit 2017).
- Ehemaliger Leiter für Geschäftsentwicklung und Innovation, Amadeus IT

VERFÜGBAR FÜR

- Beratung
- Beratung im Sitzungssaal
- Führungskräfte-Training
- Panel-Teilnahme
- Redetätigkeit
- Schulungen und Workshops

ITAIS SPRECHENDE THEMEN

- Change Management
- Digitale Transformation
- Geschäftsstrategie & Wachstum
- Innovation und Disruption
- Künstliche Intelligenz & Generative KI
- Unternehmertum

SPRACHEN: Englisch

Group Israel.

- Ehemaliger CEO von Maxtech Technologies; ehemaliger VP Business Development bei Techtium; frühere Positionen bei Elbit.
- Mitbegründer von JerusalemOnline.
- Autor von „Innovation or Elimination: Winning in a World of Constant Change“, Business Expert Press.
- Gründer der Startup-Communities ITTS und IITS, die sich mit Traveltech und Insurtech in Israel befassen.
- Hauptredner bei Economist-Gipfeln (2018 bis 2022), dem UNWTO Tourism Startup Competition und dem Amcham Brazil CEO Forum.

Biografie

Die meisten Innovationsprogramme in Unternehmen scheitern still und leise. Sie bringen Pilotprojekte, Demo-Tage und Scouting-Berichte hervor, aber nur sehr wenig, was sich in der Gewinn- und Verlustrechnung niederschlägt. Die Lücke liegt nicht bei den Talenten oder dem Budget; sie liegt in der Verbindung zwischen dem Unternehmen und dem externen Ökosystem, mit dem es angeblich zusammenarbeitet.

Itai Green hat zwei Jahrzehnte lang in dieser Verbindung gearbeitet. Als Leiter für Geschäftsentwicklung und Innovation bei der Amadeus IT Group in Israel und zuvor als CEO und Geschäftsführer bei Maxtech, Techtium und Elbit baute er die interne Kompetenz auf, die die meisten großen Organisationen noch immer zu entwickeln versuchen. 2017 gründete er Innovate Israel, um dieses Konzept für globale Unternehmen umzusetzen und sie mit israelischen Start-ups aus den Bereichen IT, Pharma, Finanzen, Reisen, Einzelhandel, Bankwesen, Versicherungen, Energie und Bautechnologie zu vernetzen. Zu seinen Kunden zählen Toyota, Teva Pharmaceuticals, Maccabi Healthcare und Electra.

Neben seiner Beratungstätigkeit baute er zwei der größten Branchen-Communities im israelischen Ökosystem auf. ITTS (Israel Travel Tech Startups) umfasst mittlerweile rund 350 Gründer. IITS erfüllt dieselbe Aufgabe für die Versicherungstechnologie. Für einen Unternehmenskäufer sind diese Communities der Live-Deal-Flow hinter der Keynote.

Sein Buch „Innovation or Elimination: Winning in a World of Constant Change“, erschienen bei Business Expert Press, legt das Rahmenwerk dar, das er bei seinen Kunden anwendet: wie Führungsteams offene Innovation strukturieren, wie sie externe Technologien integrieren, ohne ihr Kerngeschäft zu beeinträchtigen, und wie sie aufhören, Pilotprojekte mit Ergebnissen zu verwechseln.

Wichtige Vortragsthemen

- Offene Innovation und Zusammenarbeit zwischen Unternehmen und Start-ups
- Generative KI in der Unternehmensstrategie
- Das israelische Innovationsökosystem und die Einbindung in das Ökosystem
- Traveltech und Insurtech
- Corporate-Venturing- und Scouting-Modelle
- Innovationsführerschaft und organisatorische Bereitschaft
- Geschäftsmodellinnovation unter geopolitischem und tariflichem Druck

Ideal für

- Chief Innovation Officers, Leiter von Corporate-Venturing-Abteilungen

und Chief Strategy Officers, die eine Open-Innovation-Funktion aufbauen oder neu ausrichten.

- Vorstände in den Bereichen Reisen, Versicherungen, Pharma, Einzelhandel, Energie und Bankwesen, die eine Zusammenarbeit mit Israels Startup-Ökosystem prüfen.
- Führungskräfte aus den Bereichen Geschäftsentwicklung und F&E, die zwar aktiv nach neuen Ideen suchen, aber keinen verlässlichen Weg vom Pilotprojekt zur Markteinführung haben.
- Vorstände und CEO-Foren, die nach einer operativen Perspektive suchen, wie Innovationsausgaben in kommerzielles Wachstum umgewandelt werden können.

Ergebnisse für die Teilnehmer

- Eine Arbeitsdefinition dessen, was ein funktionierendes Open-Innovation-Programm von einem reinen Scouting-Spektakel unterscheidet.
- Ein klarer Fahrplan, wie man mit Israels Startup-Ökosystem zusammenarbeitet, ohne durch aussichtslose Pilotprojekte die interne Glaubwürdigkeit zu verspielen.
- Eine Perspektive darauf, wo generative KI die Dynamik zwischen Unternehmen und Start-ups verändert, basierend auf praktischer Kundenarbeit statt auf Prognosen.
- Konkrete interne Strukturen und Anreize, mit denen Führungskräfte ein Pilotprojekt vom Proof of Concept zu einem Geschäftsbereich weiterentwickeln können.
- Eine ehrliche Einschätzung darüber, wo Open Innovation in großen Unternehmen tendenziell scheitert - von jemandem, der beide Seiten kennt.

Itai Green's 2026 Gespräche & Themen

Der Weckruf der Tarife: Werden Sie innovativ sein und sich anpassen - oder werden Sie den Anschluss verlieren?

Ein Keynote-Vortrag darüber, wie Führungsteams auf Zollschocks und geopolitische Turbulenzen reagieren sollten, indem sie ihr Innovationsmodell neu gestalten, anstatt sich zurückzuziehen.

Die wichtigsten Erkenntnisse:

- Wie Zollrisiken die Innovationsprioritäten von Unternehmen in den Bereichen Lieferkette, Beschaffung und Technologie neu gestalten.
- Warum defensive Kosteneinsparungen die Auslagerung eher beschleunigen als verhindern.
- Praktische Maßnahmen, mit denen Führungskräfte geopolitischen Druck in eine Innovationsagenda umwandeln können.

Jetzt innovativ sein oder später untergehen

Ein offener Vortrag darüber, warum die meisten Innovationsprogramme in Unternehmen ins Stocken geraten und wie ein Betriebsmodell für echte offene Innovation aussieht.

Die wichtigsten Erkenntnisse:

- Die typischen Fehlermuster, die Innovationsprogramme zu reinen Pilotprojekten verkommen lassen.
- Wie Unternehmen die Zusammenarbeit mit externen Startup-Ökosystemen gestalten sollten.
- Welche interne Unterstützung, Governance und Anreize ein ernsthaftes Programm erfordert.

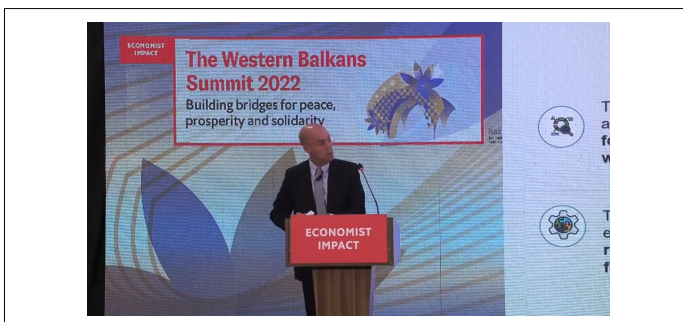
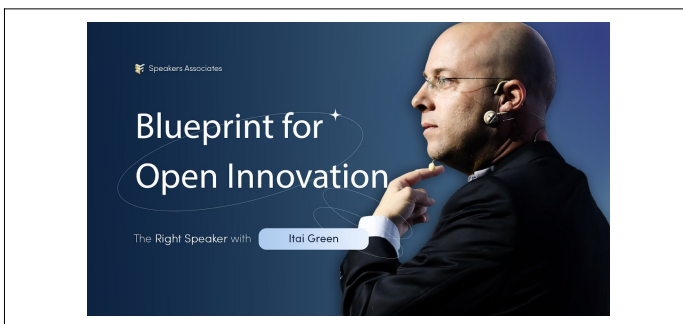
Generative KI für Führungskräfte

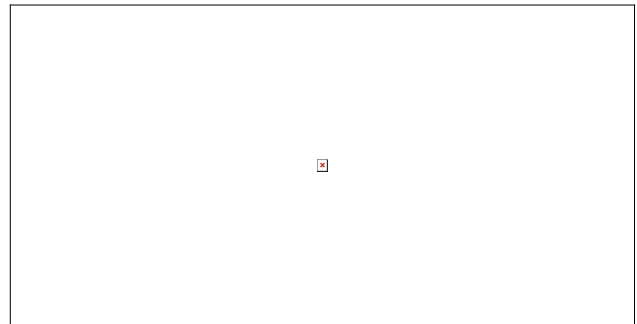
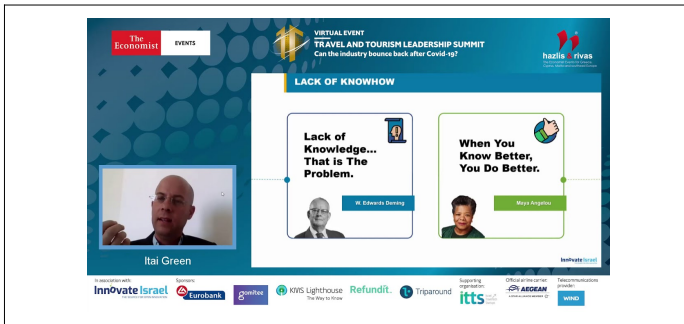
Eine Arbeitssitzung darüber, wie generative KI die Beziehung zwischen Unternehmen und Start-ups verändert und wo sie echte geschäftliche Hebelwirkung entfaltet.

Die wichtigsten Erkenntnisse:

- Wo generative KI sich vom Hype hin zu funktionsübergreifenden Auswirkungen auf die Gewinn- und Verlustrechnung entwickelt.
- Wie Unternehmen mit KI-Start-ups zusammenarbeiten sollten, ohne die strategische Kontrolle zu verlieren.
- Ein Blick auf Governance, Risiken und die Auswahl von Anbietern in einem sich beschleunigenden KI-Markt.

Itai Green's Videos





Was die Kunden von Itai Green sagen

Es war ein außergewöhnliches Erlebnis, Itai Green als Redner bei unserem Team von Inbeta zu Gast zu haben! Er lieferte großartige Einblicke in Themen wie Innovation, die Diskussion von Denkweisen, innovative Ökosysteme, Chancen durch die Zusammenarbeit mit Start-ups und offene Innovation. Unser Team war begeistert! In einem immer dynamischeren und wettbewerbsintensiveren Weltmarkt war dies eine wirklich großartige Begegnung! Danke, Itai, es war toll, dich bei uns zu haben!

Marcio Atz

Generaldirektor, Inbeta-Atlas

Itai, wir, NEST – Tourism Innovation Center Portugal, die nationale Tourismusbehörde Portugals für Innovation, möchten uns bei Ihnen für Ihre Unterstützung und Beratung bedanken.

Wir arbeiten nun schon seit etwa fünf Jahren mit Ihnen zusammen, und Sie waren in dieser Zeit eine große Bereicherung für uns.

Während der gesamten Zeit haben Sie uns beraten, unsere Innovationsbemühungen begleitet und uns beim Aufbau eines lokalen TravelTech-Ökosystems unterstützt.

Außerdem waren Sie als Hauptredner bei mehreren unserer Konferenzen, Gipfeltreffen und Veranstaltungen tätig, darunter auch bei Veranstaltungen, an denen hochrangige Regierungsvertreter teilgenommen haben.

Sie waren und sind nach wie vor ein fantastischer Berater, ein hervorragender Redner und ein großartiger Partner, mit dem die Zusammenarbeit Freude macht.

Wir freuen uns auf viele weitere Jahre der Zusammenarbeit, der Innovation und der Verbesserung unseres Ökosystems.

Roberto Tavares Antunes

Geschäftsführer, NEST

Sehr geehrter Herr Green, die Alexander Innovation Zone S.A. möchte Ihnen hiermit offiziell für Ihren Vortrag bei unserer jüngsten Veranstaltung mit dem Titel „Open Innovation: Die Vorteile einer Zusammenarbeit zwischen Unternehmen und Start-ups“ danken. Sie hielten kürzlich einen Vortrag bei unserer Veranstaltung, die in Zusammenarbeit zwischen unserer Organisation, Elevate Greece und dem griechischen Exportverband stattfand. Ihr Vortrag konzentrierte sich auf die Bedeutung von Innovation und die richtige Vorgehensweise dabei, und die an der Veranstaltung teilnehmenden Entscheidungsträger empfanden ihn als aufschlussreich, bereichernd und hilfreich. Wir hoffen, Sie bald in Griechenland wiederzusehen, und empfehlen anderen wärmstens, mit Ihnen zusammenzuarbeiten und Ihre Erfahrung und Ihr Fachwissen zu nutzen, um Innovationen voranzutreiben, Veränderungen zu bewirken und Wachstum zu erzielen. Vielen Dank. Ich wünsche Ihnen weiterhin viel Erfolg bei all Ihren zukünftigen Unternehmungen.

Prof. Panayiotis H. Ketikidis

Präsident, Alexander-Innovationszone

Sehr geehrter Herr Green, es war uns eine große Freude, Sie im Rahmen des kürzlich stattgefundenen 19. jährlichen Zypern-Gipfels mit dem Titel „Zyperns neuer Fahrplan und Strategie für ein nachhaltiges Gleichgewicht“, der am 7. und 8. November 2023 im Hilton Nicosia stattfand, virtuell begrüßen zu dürfen. Erneut nahmen namhafte Redner aus Europa und Griechenland an einer äußerst informativen, bedeutungsvollen und aufschlussreichen Debatte über alle wichtigen Themen teil, die auf der diesjährigen Veranstaltung behandelt wurden. Vielen Dank, dass Sie sich dieser hochkarätigen Runde von Rednern angeschlossen haben. Ihr Beitrag stieß bei unserem hochkarätigen Publikum auf großes Interesse und trug wesentlich zu der anregenden Diskussion bei. Neben den 540 Teilnehmern vor Ort verfolgten mehr als 16.000 Zuschauer aus 30 Ländern den Livestream. Anbei finden Sie die Zuschauerzahlen der Veranstaltung. Wir hoffen aufrichtig, die Ehre und das Vergnügen zu haben, Sie bei einer unserer zukünftigen Economist-Veranstaltungen wieder bei uns begrüßen zu dürfen.

Nektaria Passarivakis

Vorstandsvorsitzender und Geschäftsführer, Wirtschaftliche Auswirkungen auf Griechenland, Zypern, Malta und Südosteuropa

Itai, im Namen des gesamten AmCham-Teams möchte ich Ihnen meinen Dank für Ihre Teilnahme und Ihren herausragenden Beitrag als Hauptredner bei unserer jüngsten Veranstaltung aussprechen. Es war uns eine große Freude, Sie als Hauptredner bei unserem jährlichen CEO-Forum begrüßen zu dürfen, an dem in diesem Jahr über 1.000 CEOs der größten brasilianischen Unternehmen aus verschiedenen Branchen teilnahmen. Ihr Fachwissen und Ihre aufschlussreichen Einblicke zum Thema „Open Innovation“ waren genau das, was unser Publikum hören musste. In nur 50 Minuten gelang es Ihnen, meisterhaft durch die Komplexität dieses Themas zu navigieren und dabei sowohl die Herausforderungen als auch die Chancen in der sich ständig wandelnden Geschäftswelt von heute und unserer sich rasch verändernden Welt anzusprechen. Ich war beeindruckt davon, wie Sie die Aufmerksamkeit dieser großen und vielfältigen Gruppe von Menschen auf sich gezogen haben, und es überraschte mich nicht, dass das Publikum sehr positiv auf Ihren Vortrag reagierte – laut lachte, trotz des großen Saals an Fragen und Antworten teilnahm und weder zappelte noch auf seine Handys schaute.

Marcelo Borges Rodrigues

Geschäftsführer, Amcham Brasilien

Ich freue mich, Ihnen mitteilen zu können, dass das Feedback, das wir in den Tagen nach der Veranstaltung von unseren Teilnehmern erhalten haben, überwältigend positiv war. Das Publikum war wirklich begeistert von der Eloquenz, der Energie und der Klarheit, mit der Sie Ihre Ideen vermittelt haben. Ich bin überzeugt, dass Ihre Präsentation bei jedem Publikum, in verschiedenen Ländern und Branchen, gleichermaßen gut ankommen würde. Was das Thema „Open Innovation“ betrifft, war ich beeindruckt davon, wie relevant es ist, und ich glaube insbesondere jetzt, dass „Open Innovation“ wichtiger denn je ist, da die COVID-19-Pandemie und der Aufstieg der künstlichen Intelligenz es für Unternehmen entscheidender denn je gemacht haben, offen für neue Ideen und Partnerschaften zu sein. Ihre Erfahrung und Ihr Talent als Redner, kombiniert mit Ihrem Fachwissen zu diesem Thema, würden Sie zu einer Bereicherung für jede Unternehmensveranstaltung oder Konferenz machen. Ich empfehle Sie wärmstens jedem, der einen mitreißenden und informativen Redner zu diesem wichtigen Thema sucht. Noch einmal vielen Dank, dass Sie Ihre Erkenntnisse mit uns geteilt und dazu beigetragen haben, dieses CEO-Forum zu einem herausragenden Erfolg zu machen.

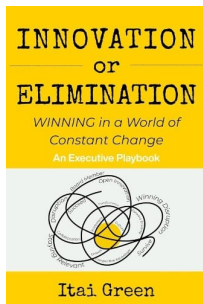
Marcelo Borges Rodrigues

Geschäftsführer, Amcham Brasilien

Vielen Dank, Itai, dass du vor ein paar Wochen bei uns warst. Ich habe vom Team positives Feedback zur Qualität des Vortrags, zur Beteiligung, zur Motivation und zu den angestoßenen Überlegungen erhalten. Das wird sicherlich dazu beitragen, Gespräche anzustoßen, um unseren Weg neu zu definieren.

Inbeta-Atlas

ITAI'S LETZTE BÜCHER



Innovation or Elimination:
Winning in a World of Constant
Change

Itai Green's 2026 speaking fees

Die spezifischen Gebühren liegen innerhalb der angegebenen Spanne. Diese dienen nur als Richtwerte und können ohne vorherige Ankündigung geändert werden.

	EUR	GBP	USD
Land	Under €12000	Under £10,000	Under \$15000
Asien-Pazifik	Under €12000	Under £10,000	Under \$15000
Europa	Under €12000	Under £10,000	Under \$15000
Naher Osten & Afrika	Under €12000	Under £10,000	Under \$15000
Südamerika	Under €12000	Under £10,000	Under \$15000
Großbritannien	Under €12000	Under £10,000	Under \$15000
US-Ostküste	Under €12000	Under £10,000	Under \$15000
US-Westküste	Under €12000	Under £10,000	Under \$15000
Virtuell	Under €12000	Under £10,000	Under \$15000