

Stephen S. Roach

AUTORE · ECONOMISTA

Le decisioni strategiche relative alle catene di approvvigionamento, all'allocazione del capitale e alle partnership tecnologiche si basano sempre più su ipotesi riguardo alle relazioni tra Stati Uniti e Cina che nessuna delle due parti ha esaminato in modo rigoroso. La maggior parte delle organizzazioni considera il conflitto come una condizione permanente e determinata strutturalmente, e su questa base fa scelte significative, spesso irreversibili, in materia di decoupling, reshoring o allineamento geopolitico. La questione più complessa – se il conflitto sia effettivamente determinato da ciò che la narrativa prevalente sostiene e se le forze che lo alimentano siano davvero inamovibili come appaiono – raramente viene affrontata con lo stesso rigore riservato alla risposta operativa.

Stephen Roach, ricercatore senior presso il Paul Tsai China Center della Yale Law School ed ex capo economista e presidente di Morgan Stanley Asia, aiuta i consigli di amministrazione e i vertici aziendali ad andare oltre le narrazioni nazionali contrastanti sui rapporti tra Stati Uniti e Cina, per comprendere le forze economiche strutturali che determinano effettivamente la traiettoria di tali relazioni.

Stephen S. Roach di 2026 Biografia

Perché le organizzazioni collaborano con Stephen Roach

- Il suo modello delle "narrazioni errate", esposto in due libri pubblicati dalla Yale University Press e citato dai principali editorialisti del Financial Times Martin Wolf, Gillian Tett e Rana Foroohar, nonché da numerosi premi Nobel per l'economia, offre ai leader un'alternativa fondata su analisi approfondite al consenso prevalente sul decoupling.
- Tre decenni come capo economista di Morgan Stanley e poi presidente delle sue operazioni in Asia significano che ha dedicato lo stesso tempo all'analisi della macroeconomia statunitense e all'operatività all'interno dei mercati finanziari asiatici: un punto di vista bilaterale che la maggior parte degli analisti cinesi o degli economisti statunitensi possiede separatamente, non insieme.
- La sua analisi attribuisce gran parte del conflitto tra Stati Uniti e Cina a fallimenti interni da entrambe le parti – il deficit di risparmio americano, il fallito riequilibrio economico cinese – piuttosto che a malizia strategica. Questo ridefinisce il calcolo del rischio per i leader che prendono decisioni a lungo termine sull'esposizione al mercato e sulla strategia tecnologica.
- In qualità di editorialista mensile per Project Syndicate e commentatore attivo sugli attuali sviluppi tra Stati Uniti e Cina, segue il rapporto in tempo reale, non da un quadro accademico statico.

DISPONIBILE PER

- Coaching
- Coinvolgimento dopo cena
- Masterclass
- Partecipazione a panel
- Relatori

TEMI DI CONVERSAZIONE DI STEPHEN

- Economia e mercati globali
- Gestione del rischio
- Impatto geopolitico
- Pianificazione degli scenari e previsione strategica
- Rischio politico e politica

LINGUA: Inglese

recensita dai senior columnist del Financial Times Martin Wolf, Gillian Tett e Rana Foroohar.

Per i consigli di amministrazione che prendono decisioni cruciali sull'esposizione al mercato, la configurazione della catena di approvvigionamento e la strategia tecnologica, la questione pratica non è a quale parte del conflitto credere. È piuttosto se il conflitto per cui si stanno preparando sia effettivamente quello che esiste.

Argomenti chiave

- Relazioni economiche e geopolitiche tra Stati Uniti e Cina
- Rischio macroeconomico globale e politica
- Conflitto commerciale e limiti strutturali del decoupling
- Economie asiatiche e dinamiche di mercato
- Narrazioni errate e percezioni strategiche errate
- Commercio internazionale e globalizzazione
- Risparmio statunitense, squilibrio fiscale e vulnerabilità economica strutturale

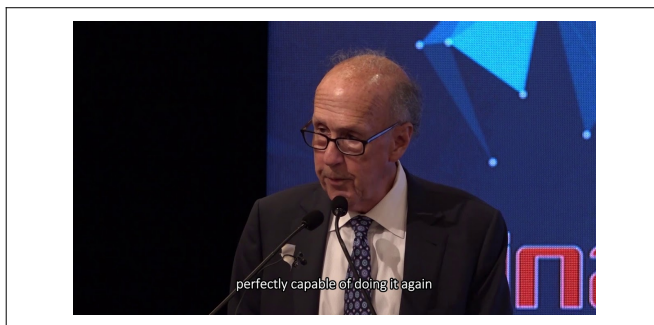
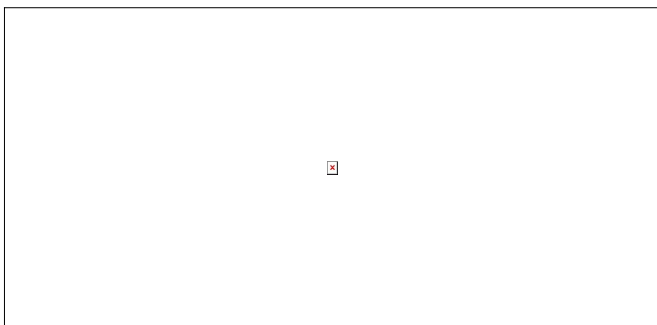
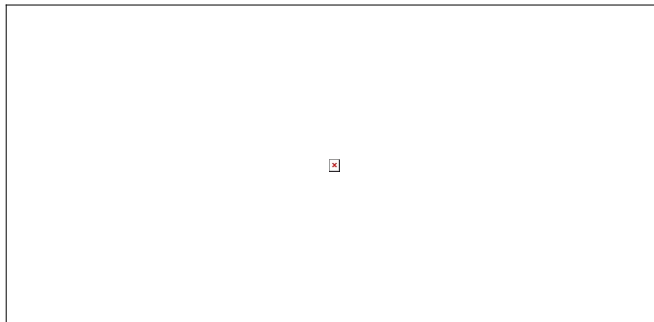
Ideale per

- Consigli di amministrazione e comitati esecutivi con esposizione significativa al rischio di mercato statunitense o cinese
- Direttori finanziari, responsabili della gestione dei rischi e responsabili della strategia nei settori dei servizi finanziari globali, della tecnologia e della produzione industriale
- Destinatari del settore governativo, diplomatico e politico coinvolti in questioni di commercio, investimenti o sicurezza nei confronti della Cina
- Società di gestione degli investimenti e fondi sovrani che necessitano di un rigoroso quadro economico bilaterale per le decisioni di allocazione

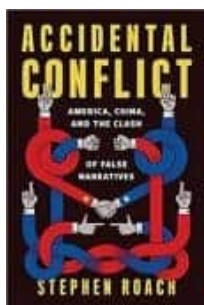
Risultati per il pubblico

- Un quadro strutturato per separare la retorica che alimenta il conflitto tra Stati Uniti e Cina dalle forze economiche strutturali sottostanti che lo plasmano effettivamente
- Maggiore chiarezza su ciò che le strategie di decoupling, reshoring e copertura geopolitica affrontano – e ciò che lasciano irrisolto
- Una base più rigorosa per valutare il rischio legato alla Cina nelle decisioni relative all'allocazione del capitale, alla progettazione della catena di approvvigionamento e alle partnership tecnologiche
- Accesso a un track record di previsioni macroeconomiche indipendenti e contrarian, compresa l'identificazione precoce delle condizioni che hanno portato alla crisi finanziaria del 2008
- Maggiore fiducia nel definire la traiettoria USA-Cina per i consigli di amministrazione, gli investitori e gli stakeholder senior

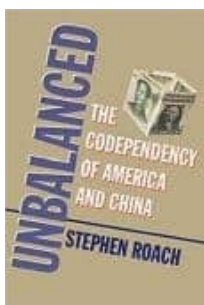
Stephen S. Roach's Videos



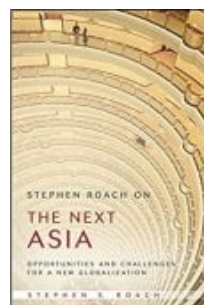
STEPHEN GLI ULTIMI LIBRI DI



Conflitto accidentale: Stati Uniti, Cina e lo scontro tra false narrazioni



Sbilanciato: la codipendenza tra Stati Uniti e Cina



Next Asia: opportunità e sfide per una nuova globalizzazione

Stephen S. Roach's 2026 speaking fees

Le tariffe specifiche rientrano negli intervalli indicati. Queste sono presentate solo a titolo indicativo e sono soggette a modifiche senza preavviso.

	EUR	GBP	USD
Paese d'origine	€12000 to €40000	£10,001 - £35,000	\$15000 - \$50000

Asia Pacifico	€12000 to €40000	£10,001 - £35,000	\$15000 - \$50000
Europa	€12000 to €40000	£10,001 - £35,000	\$15000 - \$50000
Medio Oriente e Africa	€12000 to €40000	£10,001 - £35,000	\$15000 - \$50000
Sud America	€12000 to €40000	£10,001 - £35,000	\$15000 - \$50000
Regno Unito	€12000 to €40000	£10,001 - £35,000	\$15000 - \$50000
Costa orientale degli Stati Uniti	€12000 to €40000	£10,001 - £35,000	\$15000 - \$50000
Costa occidentale degli Stati Uniti	€12000 to €40000	£10,001 - £35,000	\$15000 - \$50000
Virtuale	€12000 to €40000	£10,001 - £35,000	\$15000 - \$50000