

T. Harv Eker

AUTOR · LÍDER EMPRESARIAL

Muitas pessoas ambiciosas nunca conseguem construir o negócio ou a riqueza que os seus planos sugerem. Elas caem nos mesmos padrões que a maioria dos empreendedores: ganham bem, mas não guardam nada; expandem o negócio e depois perdem-no; perseguem a próxima ideia em vez de concluírem a anterior. O que falta, normalmente, não é informação, mas sim o sistema operativo mental que rege a forma como as pessoas se relacionam com o dinheiro, o risco e a tomada de decisões sob pressão.

T. Harv Eker é um autor de best-sellers e empresário cujo trabalho sobre o «Money Blueprint» ajuda fundadores e particulares a mudar os padrões de pensamento que, silenciosamente, limitam a sua riqueza e os resultados dos seus negócios.

Biografia de T. Harv Eker em 2026

Por que razão as organizações trabalham com T. Harv Eker

- O seu material principal baseia-se na sua própria experiência prática, incluindo uma cadeia de fitness com dez locais, um subsequente colapso financeiro e uma reconstrução metódica; não se trata de teoria copiada de outros autores.
- O livro «*Segredos da Mente Milionária*» popularizou o seu argumento, tendo sido um best-seller do New York Times e o número um na lista de livros de negócios do Wall Street Journal, o que proporciona ao público um ponto de referência comum antes do início da sessão.
- A sua estrutura Money Blueprint traduz o material abstrato sobre a mentalidade de riqueza num diagnóstico concreto que os indivíduos podem aplicar às suas próprias decisões e hábitos.
- A Peak Potentials Training, a empresa que fundou, tem vindo a realizar programas de empreendedorismo e mentalidade de riqueza em grande escala há mais de duas décadas, pelo que o material foi aperfeiçoado perante públicos amplos e diversificados, em vez de numa única sala de executivos.
- Dirige-se diretamente a fundadores, proprietários-operadores e indivíduos ambiciosos, o que constitui um público diferente do circuito de palestras corporativas e se adequa melhor a eventos de empreendedorismo e franchising.

Destaques da biografia

- Empreendedor, empresário e orador motivacional canadiano-americano
- Autor do best-seller do New York Times *Secrets of the Millionaire Mind*

DISPONÍVEL PARA

- Compromisso Após o Jantar
- Formação e Workshops
- Palestras
- Participação Como Convidado

TEMAS DE PALESTRAS DE T. HARV

- Desempenho Máximo
- Empreendedorismo
- Estratégia de Crescimento
- Motivação e Inspiração

IDIOMAS: Inglês

(HarperCollins, 2005), número um na lista de livros de negócios do Wall Street Journal

- Fundador da Peak Potentials Training, adquirida pela Success Resources em 2011
- Desenvolvedor da estrutura Money Blueprint para compreender o comportamento individual em relação à riqueza
- Criador do Millionaire Mind Intensive e de programas relacionados ministrados internacionalmente

Biografia

A questão prática subjacente à maioria dos conselhos sobre riqueza é por que razão a mesma informação produz resultados muito diferentes para pessoas muito diferentes. A resposta prática de T. Harv Eker é o Money Blueprint: um conjunto de crenças internalizadas, estabelecidas desde cedo, que determinam a forma como alguém ganha, poupa, investe e perde dinheiro. A sua carreira tem sido um teste prolongado desse argumento, primeiro em si próprio e depois perante grandes audiências de empreendedores.

É canadiano-americano, nascido em Toronto em 1954, e começou a trabalhar aos treze anos. Após mais de uma dúzia de negócios mal sucedidos, abriu uma das primeiras lojas de fitness de retalho da América do Norte e expandiu-a para dez locais, vendendo parte da empresa a um comprador da Fortune 500. Perdeu então a maior parte dos lucros no espaço de dois anos. A reconstrução é a fonte da estrutura: um estudo deliberado dos padrões psicológicos que separam as pessoas que ganham dinheiro das pessoas que o mantêm.

Esse trabalho tornou-se «*Secrets of the Millionaire Mind*», um best-seller do New York Times e número um na lista de livros de negócios do Wall Street Journal, e a Peak Potentials Training, a empresa de seminários que fundou e mais tarde vendeu à Success Resources em 2011. O «Millionaire Mind Intensive» continua a ser o programa emblemático.

O público natural de Eker são empreendedores, empresários e indivíduos que procuram alcançar a independência financeira, em vez de conselhos de administração de empresas. Para conferências sobre crescimento, comunidades de fundadores, eventos de franchising e públicos focados na riqueza, o seu apelo reside na combinação de uma estrutura diretamente aplicável, um best-seller mainstream e a disposição de um operador para falar tanto dos fracassos como dos resultados.

Principais temas de palestras

- Psicologia da riqueza e o Money Blueprint
- Mentalidade empreendedora e finanças pessoais
- Construir e reconstruir negócios
- Hábitos de indivíduos com rendimentos elevados
- Motivação, ação e execução

Ideal para

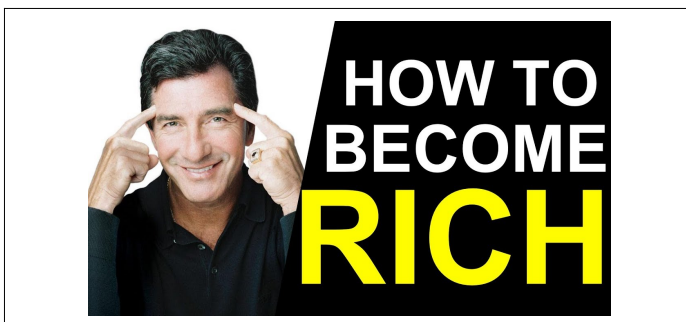
- Empreendedores, fundadores e proprietários-operadores que estão a expandir ou a relançar um negócio
- Redes de franchising, organizações de vendas e comunidades de oportunidades de negócio
- Conferências focadas no crescimento e eventos sobre património privado

- Sessões pós-jantar e de destaque, onde é necessária uma voz comercial direta e franca

Resultados para o público

- Um diagnóstico prático das crenças que impulsionam o seu atual comportamento de ganhos e gastos
- Uma visão concreta dos hábitos partilhados por empreendedores de rendimentos elevados, extraída da própria investigação e ensino de Eker
- Sugestões específicas para alterar padrões que anteriormente limitaram o rendimento ou o crescimento do negócio
- Um apelo direto e orientado para a ação para a implementação, consistente com o seu estilo de funcionamento

T. Harv Eker's Videos



O que os clientes da T. Harv Eker dizem

Harv Eker é um dos oradores e formadores mais extraordinários do mundo atual! As técnicas experienciais de Harv são transformadoras e ele consegue resultados incríveis sempre que fala!

Mark Victor Hansen