



Itai Green

FUTURIST

Stora organisationer är medvetna om att de måste innovera snabbare än vad deras egna FoU-cykler tillåter. De har budgetar, rekryteringsteam och pilotprojekt, men ändå avstannar de flesta samarbetena med nystartade företag innan någon teknik hinner generera intäkter. Den svåra frågan är inte var man ska hitta innovation, utan hur man bygger upp den interna struktur som gör det möjligt för företaget att faktiskt ta till sig den.

Itai Green är grundare av Innovate Israel och hjälper globala företag att omvandla samarbetet med nystartade företag till kommersiella resultat istället för att fastna i ett tröttnande pilotprojekt.

Itai Green:s 2026 biografi

Varför organisationer samarbetar med Itai Green

- Han driver operatörens handbok för öppen innovation, som bygger på program som levererats till namngivna multinationella företag, däribland Toyota, Teva Pharmaceuticals, Maccabi Healthcare och Electra.
- Han har tillgång till två av Israels största vertikala startup-nätverk, ITTS (cirka 350 grundare inom reseteknik) och IITS för insurtech, vilket ger företagsrepresentanter en direkt väg in i aktuella affärsmöjligheter.
- Hans kommande bok med Business Expert Press, "Innovation or Elimination", sammanfattar ett två decennier långt ramverk för samarbete mellan företag och startups, så att keynote-presentationen bygger på en publicerad avhandling snarare än en presentation.
- Han har informerat ledande affärspublik vid upprepade Economist-toppmöten, UNWTO och Amcham Brazils VD-forum, vilket innebär att han anpassar sig till beslutsfattare på styrelsenivå, inte till teknikentusiaster.
- Han arbetade med företagsinnovation hos Amadeus IT Group innan han startade konsultföretaget, så han talar om den interna politiken kring innovationsprogram från samma sida av bordet som köparen.

Höjdpunkter i biografin

- Grundare och VD, Innovate Israel (2017 till idag).
- Tidigare chef för affärsutveckling och innovation, Amadeus IT Group Israel.
- Tidigare VD, Maxtech Technologies; tidigare vice VD för affärsutveckling, Techtium; tidigare roller på Elbit.
- Medgrundare, JerusalemOnline.
- Författare till boken "Innovation or Elimination: Winning in a World of

TILLGÄNGLIG FÖR

- Föreläsningar
- Konsulttjänster
- Paneldeltagande
- Rådgivning i styrelserum
- Utbildning för chefer
- Utbildning och workshops

ITAI:S TALANDE TEMAN

- Affärsstrategi och tillväxt
- Artificiell intelligens och generativ AI
- Digital transformation
- Entreprenörskap
- Förändringsledning
- Innovation och omvälvning

SPRÅK: Engelska

Constant Change”, Business Expert Press.

- Grundare av startup-nätverken ITTS och IITS inom reseteknik och försäkringsteknik i Israel.
- Huvudtalare vid Economist-toppmöten (2018–2022), UNWTO Tourism Startup Competition och Amcham Brazil CEO Forum.

Biografi

De flesta innovationsprogram inom företag misslyckas i tysthet. De resulterar i pilotprojekt, demodagar och utvärderingsrapporter, men mycket lite som påverkar resultaträkningen. Klyftan handlar inte om talang eller budget; det är kopplingen mellan företaget och det externa ekosystem som det påstår sig samarbeta med.

Itai Green har tillbringat två decennier inom den kopplingen. Som chef för affärsutveckling och innovation på Amadeus IT Group i Israel, och dessförinnan som VD och operatör inom Maxtech, Techtium och Elbit, byggde han upp den interna styrka som de flesta stora organisationer fortfarande försöker utveckla. År 2017 grundade han Innovate Israel för att tillämpa den strategin för globala företag och koppla ihop dem med israeliska startups inom IT, läkemedel, finans, resor, detaljhandel, bank, försäkring, energi och byggteknik. Bland kunderna finns Toyota, Teva Pharmaceuticals, Maccabi Healthcare och Electra.

Parallellt med konsultverksamheten har han byggt upp två av de största branschgemenskaperna i Israels ekosystem. ITTS (Israel Travel Tech Startups) omfattar nu cirka 350 grundare. IITS fyller samma funktion för försäkringsteknik. För en företagsinköpare är dessa gemenskaper det levande affärsflödet bakom huvudtemat.

Hans bok ”Innovation or Elimination: Winning in a World of Constant Change”, utgiven av Business Expert Press, beskriver det ramverk han har använt med sina kunder: hur ledningsgrupper strukturerar öppen innovation, hur de tar till sig extern teknik utan att störa sin kärnverksamhet och hur de slutar att förväxla pilotprojekt med resultat.

Viktiga talarteman

- Öppen innovation och samarbete mellan företag och startups
- Generativ AI i företagsstrategi
- Det israeliska innovationsekosystemet och engagemang i ekosystemet
- Traveltech och insurtech
- Företagsinvesteringar och scoutingmodeller
- Innovationsledarskap och organisatorisk beredskap
- Innovation av affärsmodeller under geopolitiskt tryck och tullpress

Perfekt för

- Innovationschefer, chefer för företagsinvesteringar och strategichefer som bygger upp eller omformar en funktion för öppen innovation.
- Ledningsgrupper inom resebranschen, försäkringsbranschen, läkemedelsbranschen, detaljhandeln, energibranschen och banksektorn som utvärderar samarbete med Israels startup-ekosystem.
- Ledare inom affärsutveckling och FoU som bedriver aktiv scouting men saknar en tillförlitlig väg från pilotprojekt till implementering.
- Styrelser och VD-forum som söker en operatörs syn på hur man omvandlar innovationssatsningar till kommersiell tillväxt.

Resultat för målgruppen

- En praktisk definition av vad som skiljer ett fungerande program för öppen innovation från en skenbar scoutingverksamhet.
- En tydlig karta över hur man kan engagera sig i Israels startup-ekosystem utan att förbränna intern trovärdighet på pilotprojekt som leder ingenstans.
- Ett perspektiv på hur generativ AI förändrar dynamiken mellan företag och startups, baserat på konkret kundarbete snarare än prognoser.
- Specifika interna strukturer och incitament som ledare kan använda för att ta ett pilotprojekt från proof of concept till en affärsverksamhet.
- En ärlig analys av var öppen innovation tenderar att misslyckas inom stora företag, från någon som har suttit på båda sidor.

Itai Green s 2026 samtal & ämnen

Varningen om tullavgifterna: Kommer du att förnya dig och anpassa dig, eller kommer du att hamna på efterkälken?

Ett huvudanförande om hur ledningsgrupper bör hantera tullchocker och geopolitiska störningar genom att omforma sin innovationsmodell, inte dra ner på satsningarna.

Huvudpunkter:

- Hur tullrisker omformar företagens innovationsprioriteringar inom leveranskedjan, inköp och teknik.
- Varför defensiva kostnadsbesparingar tenderar att påskynda avveckling snarare än att förhindra den.
- Praktiska åtgärder som ledare kan vidta för att omvandla geopolitiskt tryck till en innovationsagenda.

Förnya dig nu eller gå under senare

Ett rakt på sak-samtal om varför de flesta innovationsprogram inom företag går i stå och hur en verksamhetsmodell för verklig öppen innovation ser ut.

Huvudpunkter:

- De vanligaste orsakerna till att innovationsprogram förvandlas till pilotprojekt som aldrig blir mer än just pilotprojekt.
- Hur företag bör strukturera sitt samarbete med externa startup-ekosystem.
- Vilka interna sponsorer, styrningsformer och incitament som krävs för ett seriöst program.

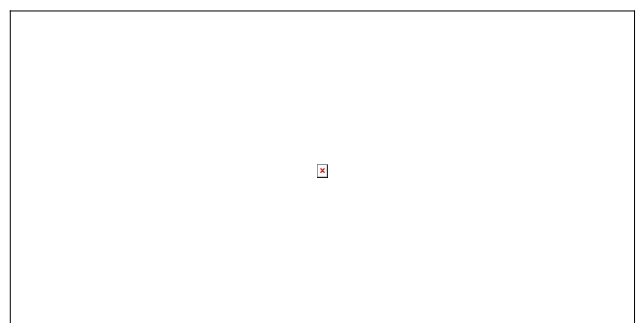
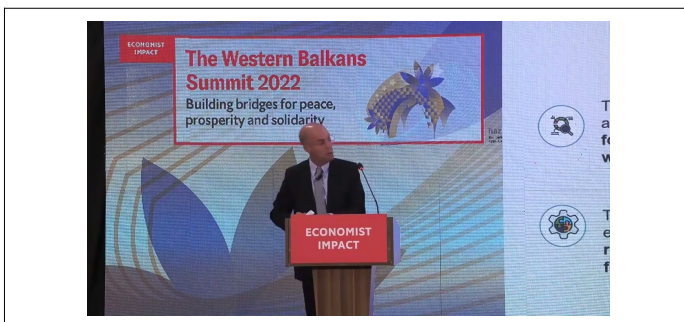
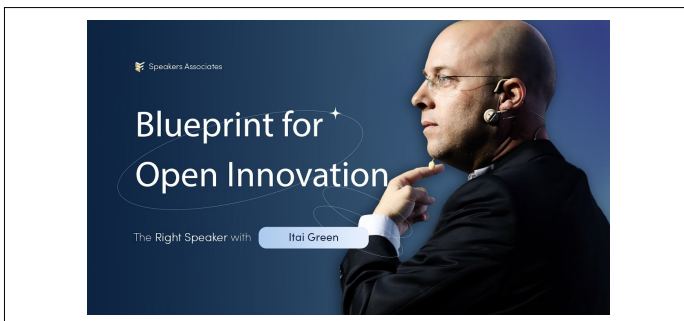
Generativ AI för företagsledare

Ett seminarium om hur generativ AI förändrar relationen mellan företag och nystartade företag och var den skapar verkliga affärsmässiga fördelar.

Huvudpunkter:

- Hur generativ AI går från att vara en hype till att påverka resultaträkningen inom olika funktioner.
- Hur företag bör samarbeta med AI-startups utan att förlora den strategiska kontrollen.
- En syn på styrning, risk och leverantörsval på en AI-marknad i snabb utveckling.

Itai Green's Videos





Vad Itai Greens kunder säger

Det var en fantastisk upplevelse att få Itai Green som gästföreläsare för vårt team på Inbeta! Han delade med sig av värdefulla insikter om innovation, diskuterade attityder, innovativa ekosystem, möjligheterna med att samarbeta med startups samt öppen innovation. Vårt team var mycket nöjda! På en allt mer dynamisk och konkurrensutsatt världsmarknad var detta verkligen ett fantastiskt möte! Tack Itai, det var jätteroligt att ha dig här!

Marcio Atz

Generaldirektör, Inbeta-Atlas

Itai, vi på NEST – Tourism Innovation Center Portugal, Portugals nationella turistmyndighet för innovation, vill tacka dig för ditt stöd och dina råd.

Vi har samarbetat med dig i ungefär fem år nu, och du har varit en stor tillgång för oss under denna tid.

Under hela den tid du har fungerat som rådgivare åt oss har du vägledt våra innovationsinsatser och hjälpt oss att bygga upp ett lokalt TravelTech-ekosystem.

Du har också varit huvudtalare vid flera av våra konferenser, toppmöten och evenemang, däribland evenemang där högt uppsatta offentliga tjänstemän har deltagit.

Du har alltid varit och fortsätter att vara en fantastisk konsult, en utmärkt talare och en utmärkt samarbetspartner.

Vi ser fram emot många fler år av samarbete, innovation och förbättring av vårt ekosystem.

Roberto Tavares Antunes

Verkställande direktör, NEST

Herr Green, Alexander Innovation Zone S.A. vill härmed officiellt tacka er för ert föredrag vid vårt senaste evenemang med titeln "Open Innovation: Fördelarna med samarbete mellan företag och startups". Ni talade nyligen vid vårt evenemang, som var ett samarbete mellan vår organisation, Elevate Greece och den grekiska exportörsföreningen. Ditt tal fokuserade på vikten av innovation och hur man gör det på rätt sätt, och de beslutsfattare som deltog i evenemanget tyckte att det var insiktsfullt, berikande och hjälpsamt. Vi hoppas att få se dig i Grekland snart och rekommenderar varmt andra att samarbeta med dig och dra nytta av din erfarenhet och expertis för att innovera, förändra och växa. Tack så mycket. Jag önskar dig fortsatt framgång i alla dina framtida projekt.

Prof. Panayiotis H. Ketikidis

ordförande, Alexander Innovation Zone

Herr Green, det var ett stort nöje att välkomna er via videolänk till det nyligen hållna 19:e årliga Cypers-toppmötet med titeln "Cypers nya färdplan och strategi för hållbar balans", som ägde rum den 7-8 november 2023 på Hilton Nicosia. Framstående talare från Europa och Grekland deltog återigen i en mycket informativ, meningsfull och insiktsfull debatt om alla de viktiga frågor som årets evenemang tog upp. Tack för att du deltog i denna förstklassiga samling av talare. Ert inlägg möttes med stort intresse av vår framstående publik och bidrog väsentligt till den stimulerande diskussionen. Förutom de 540 deltagarna på plats följde mer än 16 000 tittare från 30 länder evenemanget via livestreaming. Bifogat finner ni tittarstatistiken för evenemanget. Vi hoppas innerligt att få äran och nöjet att ha er med oss igen vid något av våra framtida Economist-evenemang.

Nektaria Passarivakis

Vd och koncernchef, Economist Impact-evenemang för Grekland, Cypern, Malta och Sydösteuropa

Itai, på hela AmCham-teamets vägnar vill jag uttrycka min tacksamhet för ditt deltagande och ditt enastående bidrag som huvudtalare vid vårt senaste evenemang. Det var ett stort nöje att ha dig som huvudtalare vid vårt årliga VD-forum, som i år besöktes av över 1 000 VD:ar från Brasiliens största företag inom olika branscher. Din expertis och dina insiktsfulla perspektiv på öppen innovation var precis vad vår publik behövde höra. På bara 50 minuter lyckades du på ett mästerligt sätt navigera genom komplexiteten i detta ämne, samtidigt som du tog upp både utmaningarna och möjligheterna i dagens ständigt föränderliga affärslandskap och vår snabbt föränderliga värld. Jag blev imponerad av hur du fångade uppmärksamheten hos denna stora och mångsidiga grupp människor, och inte helt oväntat var publiken mycket mottaglig för din presentation – de skrattade högt, deltog i frågor och svar trots den stora salen och satt stilla utan att titta på sina telefoner.

Marcelo Borges Rodrigues

verkställande direktör, Amcham Brasilien

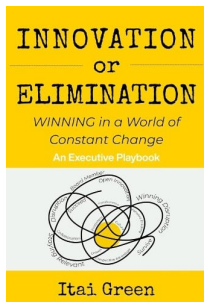
Det gläder mig att kunna meddela att den feedback vi fick från deltagarna under dagarna efter evenemanget var överväldigande positiv. Publiken var verkligen fascinerad av den värtalighet, energi och tydlighet med vilken du förmedlade dina idéer. Jag är övertygad om att din presentation skulle mottas lika väl av vilken publik som helst, i olika länder och branscher. När det gäller ämnet öppen innovation blev jag imponerad av hur relevant det är, och jag tror särskilt nu att öppen innovation är viktigare än någonsin, eftersom COVID-19-pandemin och framväxten av artificiell intelligens har gjort det mer avgörande än någonsin för företag att vara öppna för nya idéer och partnerskap. Din erfarenhet och talang som talare, i kombination med din kunskap om ämnet, gör dig till en tillgång för alla företagsevenemang eller konferenser. Jag rekommenderar dig varmt till alla som söker en engagerande och informativ talare inom detta viktiga ämne. Än en gång tack för att du delade med dig av dina insikter och hjälpte oss att göra detta VD-forum till en enastående framgång.

Marcelo Borges Rodrigues
verkställande direktör, Amcham Brasilien

Tack, Itai, för att du var hos oss för ett par veckor sedan. Jag har fått positiv feedback från teamet när det gäller föreläsningens kvalitet, deltagarnas engagemang, deras motivation och de reflektioner som kom fram. Det kommer säkert att bidra till att inleda samtal som hjälper oss att omdefiniera vår väg framåt.

Inbetta-Atlas

ITAI:S SENASTE BÖCKER



Innovation or Elimination:
Winning in a World of Constant
Change

Itai Green's 2026 speaking fees

Specifika avgifter faller inom de intervall som visas. Dessa presenteras endast som en vägledning och kan ändras utan föregående meddelande.

	EUR	GBP	USD
Hemland	Under €12000	Under £10,000	Under \$15000
Asien och Stilla-havsområdet	Under €12000	Under £10,000	Under \$15000
Europa	Under €12000	Under £10,000	Under \$15000
Mellanöstern & Afrika	Under €12000	Under £10,000	Under \$15000
Sydamerika	Under €12000	Under £10,000	Under \$15000
Storbritannien	Under €12000	Under £10,000	Under \$15000
USA:s östkust	Under €12000	Under £10,000	Under \$15000
USA:s västkust	Under €12000	Under £10,000	Under \$15000
Virtuell	Under €12000	Under £10,000	Under \$15000